

PROGRAMA DE MENTORING

Cuando no sabemos cómo alcanzar nuestros objetivos es porque no tenemos las herramientas necesarias

Problemas como falta de ventas, clientes insatisfechos, equipos desmotivados y procesos desorganizados son comunes y necesitan soluciones rápidas y efectivas.

La falta de perspectiva y de organización puede provocar bloqueo, ansiedad y frustración, tanto a nivel personal como profesional.

Acompañó al directiv@ en su día a día profesional, ayudándole a alcanzar sus objetivos empresariales mientras se desarrolla y se capacita para ello.

- ✓ Orientación práctica
- ✓ Desarrollo de habilidades específicas
- ✓ Estrategias personalizadas para asegurar su éxito y el de la empresa



PROGRAMA DE MENTORING

Evaluación Inicial - Identificar las fortalezas, áreas de mejora y objetivos del directiv@.

Sesiones- Abordamos temas clave como estrategia, rendimiento profesional, gestión de equipos, resolución de conflictos, autogestión, manejo de estrés y problemas profesionales.

Desarrollo Integral - Ofrezco herramientas y estrategias para entender y resolver los problemas que enfrenta la persona, desde inseguridades y estrés hasta dificultades en la toma de decisiones y la gestión de equipos. Trabajo en su autoconocimiento para que pueda identificar qué está afectando, por qué y cómo solucionarlo.

Implementación de Mejores Prácticas - Acompaño a implementar nuevas prácticas y procesos que mejoren la organización y la satisfacción de sus equipos y clientes. Trabajamos en la mejora del desempeño y el desarrollo de una cultura organizacional basada en valores, actitudes y comportamientos deseados.



BENEFICIOS DEL MENTORING

Tener un referente que te acompaña en tu desarrollo:

- ✓ **Mejora del Rendimiento y Productividad**
- ✓ Equipos más motivados y alineados con la visión de la empresa
- ✓ **Optimización de Procesos**
- ✓ Menos conflictos internos
- ✓ **Liderazgo Efectivo**
- ✓ Directivos más capacitados para tomar decisiones estratégicas
- ✓ **Cultura Empresarial Positiva**
- ✓ Entorno de trabajo saludable y colaborativo, con un enfoque en el bienestar y el crecimiento continuo





Robert Navarro. Managing Director & CFO – RWE Renewables Iberia

Hemos estado utilizando los servicios de Laia Martí a lo largo de casi dos años. Ha realizado sesiones de coaching a algunas personas de nuestro equipo, y también otras tareas como la definición de un mapa de competencias o sesiones de formación ad-hoc. Nuestro nivel de satisfacción con su trabajo es muy alto, en especial por su capacidad para entender el fondo y la base de los comportamientos y atacar los problemas desde la raíz y no sólo desde sus manifestaciones. Su nivel de preparación, inteligencia y capacidad de trabajo resultan muy útiles para cualquier organización que se plantee optimizar temas como la motivación, las relaciones personales y los comportamientos de las personas.



ANGEL BLANCO PURAS
Gerente en Lagupres

Con Laia hemos encontrado una gran profesional. Excelente trabajo con el equipo directivo de Lagupres. Estamos muy satisfechos de los resultados obtenidos en las sesiones de coaching ejecutivo y en las formaciones en Management y Liderazgo.

Pero con Laia no tocas solo una faceta. Es una experiencia global porque un mismo problema puede venir de diferentes causas. Ella es capaz de localizarlas y tratarlas tanto en grupo como por separado.

Una sesión con Laia es como disipar la niebla.



Mercedes Jiménez Suárez
Directora en Regen Palmer

Laia es una gran profesional en el campo de la consultoría y desarrollo de ejecutivos, tanto por su rigor y seriedad como por el contenido teórico y técnico que aplica en su trabajo. En el ámbito de las formaciones demuestra gran habilidad en obtener lo mejor de cada persona con intervenciones de gran impacto. Laia tiene una gran experiencia en la implantación de procesos, orientada a conseguir grandes objetivos, es una gran estratega y una persona muy analítica lo cual hace que siempre obtenga grandes resultados.

PROGRAMA DE MENTORING PARA EL JEFE DE VENTAS DE JOUNOU OPEL



¿Es posible aumentar el ratio de cierre de ventas del 22% al 40% y pasar de una penetración de mercado de -1 punto por debajo de la media nacional a +1.5% ? La respuesta es ¡sí!

INTERIM MANAGEMENT Y PROGRAMA DE MENTORING PARA EL JEFE DE VENTAS

Transformando el rol del jefe de ventas y dirigiendo a los equipos comerciales, logramos estos impresionantes resultados. A través de programas de excelencia comercial y satisfacción del cliente, cambiamos radicalmente los procesos de ventas y las formas de trabajo del equipo. ¡Objetivos conseguidos!

CLIENTES



L.

CONTACTO


L.




+34 637 714 106

laia@laimarti.es

www.laimarti.es

 @laimarticoaching

 Laia Martí (perfil empresa)

Ganduxer 15, Local 7, 08021 Barcelona